



Licita para ganar.

Plataforma para ganar licitaciones públicas

Julio 2026

noetia.io



Índice.

1. Introducción / quienes somos
2. Por qué la IA cambia las reglas
3. Inteligencia de mercado (Datos del sector seguridad y vigilancia)
4. Identificación de licitaciones
5. Nuestro método para memorias técnicas
6. Demo Noetia
7. Oferta AESCAM



Misión.

Usar los datos y la IA para empoderar a las personas, sociedad
y organizaciones.

Experiencia validada.





Alertas de
oportunidades
imprecisas



Evaluación
de pliegos
es lenta



LLM
sin contexto de la
empresa

Las empresas pierden oportunidades en los
procesos de licitación.



Licitaciones en un click.



Alertas gratuitas al email.

The screenshot shows an email client interface. At the top, there's a search bar with the text "Buscar correo". To the right of the search bar are icons for filters, a status indicator (a red circle with a white 'b'), a dropdown menu labeled "Activo", and icons for help, settings, and a grid. Below the search bar is a toolbar with icons for back, forward, delete, reply, and other email actions. The main content area is divided into two sections. The first section, titled "Resumen general", contains a green box with a list of statistics: "6 oportunidades muy adecuadas para Mottum Analytica SL", "2 oportunidades recomendadas para revisión humana", and "9616 licitaciones activas en total revisadas". Below the list is a green banner with a fire icon and the text "¡Todas abiertas y dentro de plazo para postulación!". The second section, titled "Licitaciones seleccionadas", contains a green box with details for a specific tender. The title is "Migración del actual Cuadro de Mando de umivale Activa" with a "Very suitable" tag. Below the title are the following details: "ID de la licitación: SER-25-0135-MEI", "Entidad contratante: Gerencia umivale Activa, Mutua Colaboradora con la Seguridad Social número 3", "Presupuesto: 896.783€", "Lugar de ejecución: Madrid", "Fecha de publicación: 07/12/2025", and "Fecha límite de presentación: 07/01/2026 a las 14:00:37". A paragraph of text follows: "El contrato implica servicios de tecnologías de información y desarrollo de software, que son relevantes para la empresa." At the bottom of the green box are two buttons: "Analizar ->" and "Ver licitación ->". A red arrow points from the "Analizar ->" button to the text "Evalúa solvencia en un click" written in red. Below the green box is another green box with the title "mantenimiento del sistema software integral del Consorcio" and a "Very" tag.

Buscar correo

Activo

1 de muchas

Resumen general

- 6 oportunidades muy adecuadas para Mottum Analytica SL
- 2 oportunidades recomendadas para revisión humana
- 9616 licitaciones activas en total revisadas

¡Todas abiertas y dentro de plazo para postulación!

Licitaciones seleccionadas

Migración del actual Cuadro de Mando de umivale Activa Very suitable

ID de la licitación: SER-25-0135-MEI

Entidad contratante: Gerencia umivale Activa, Mutua Colaboradora con la Seguridad Social número 3

Presupuesto: 896.783€

Lugar de ejecución: Madrid

Fecha de publicación: 07/12/2025

Fecha límite de presentación: 07/01/2026 a las 14:00:37

El contrato implica servicios de tecnologías de información y desarrollo de software, que son relevantes para la empresa.

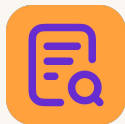
[Analizar ->](#) [Ver licitación ->](#)

mantenimiento del sistema software integral del Consorcio Very

Evalúa solvencia en un click

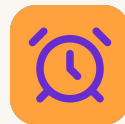


Por qué la IA cambia las reglas del juego.



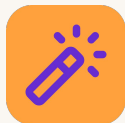
Pliegos más largos y complejos

Decenas de páginas de criterios, solvencia y requisitos técnicos por concurso.



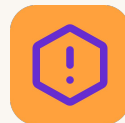
Plazos muy cortos

Días para decidir si presentarse y preparar toda la documentación.



Memorias técnicas que puntúan

La oferta económica ya no basta: gana quien mejor redacta la parte técnica.



Errores que descalifican

Un requisito mal leído o un documento fuera de plazo tira meses de trabajo.

La pregunta ya no es si usar IA para licitar.

Es quién la va a usar mejor.

Tus competidores ya están automatizando búsqueda, análisis y redacción. Quedarse fuera no es neutral: es ceder terreno.

Qué puede hacer la IA en una licitación.



Encontrar

Detecta las licitaciones que encajan con tu perfil y CPV, cada día.



Analizar el pliego

Resume criterios, solvencia y riesgos en minutos, no en días.



Decidir GO / NO-GO

Prioriza dónde tienes opciones reales de ganar.



Redactar la memoria

Genera borradores de memoria técnica alineados con los criterios de valoración.



Analizar la competencia

Quién gana qué, a qué precios y con qué histórico.



Controlar plazos

Alertas de fechas clave para no perder ninguna oportunidad.

El mercado que tienes delante.

La contratación pública movió 180.600 M€ en España en 2025 — el 11% del PIB.

180.600

Millones € en
licitación pública
(2025)

+32,3%

Crecimiento respecto
a 2024

~11%

del PIB español

40.400

Millones € solo
administración local

El sector, en cifras.

6.440

Millones € facturación
seguridad privada
(2024)

+7,6%

Crecimiento anual del
sector

51%

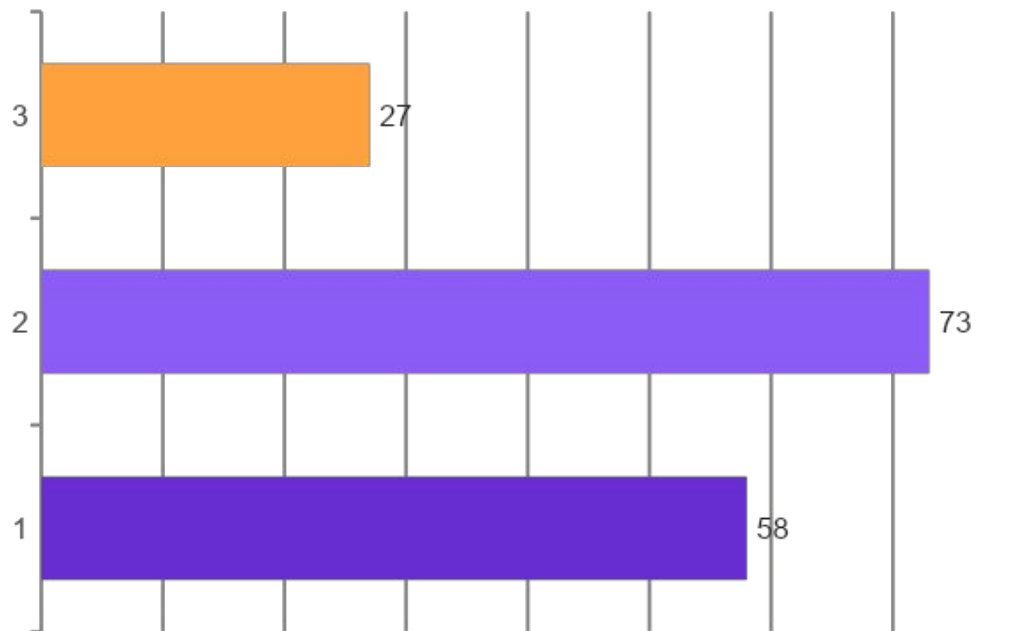
Del negocio es
vigilancia

+1.000

Concursos públicos al
año
(ADIF, FGV, ministerios,
ayuntamientos...)

Buena parte de los grandes contratos de vigilancia se juegan en concursos públicos: ADIF sacó a licitación la seguridad de la red ferroviaria en 6 lotes; FGV destina más de 40 M€ a vigilancia de Metrovalencia y TRAM. Ahí es donde se decide el crecimiento.

El mercado se está concentrando.



Lo que significa para ti

- Los 5 mayores operadores ya concentran el 58% del mercado; los 10 primeros, el 73%.
- Los grandes invierten en capacidades para presentar más ofertas y mejores memorias.
- Si tú tardas semanas en preparar una oferta, ellos ya han presentado tres.

3. Inteligencia de mercado.

— ANÁLISIS · SEGURIDAD Y VIGILANCIA · PLACSP

El mapa de la baja competencia: dónde es más fácil ganar una licitación de seguridad

Análisis de **11.363** adjudicaciones del sector de seguridad y vigilancia (servicios de seguridad 79.71x, control de accesos y conserjería 98.34x, sistemas y equipos 35.12x, videovigilancia/CCTV 32.235/32.323, sistemas de control 42.961 y mantenimiento de equipos 50.610) publicadas entre 2019 y julio de 2026. Objetivo: identificar el perfil de licitación donde la probabilidad de ganar es máxima porque casi nadie se presenta.

35.7%

se adjudicó con UNA sola oferta

51.5%

se adjudicó con ≤2 ofertas

11.363

adjudicaciones de seguridad analizadas (2019-2026)

3,35 B€

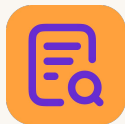
adjudicados con ≤2 ofertas en el periodo

2

ofertas: la mediana del mercado

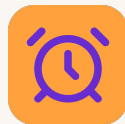
Titular: en el mercado público de seguridad y vigilancia español, más de la mitad de los contratos (51.5%) se decide entre dos ofertas como máximo y 35.7% se adjudica al único que se presentó. La competencia se concentra en los contratos grandes; en los pequeños y en Defensa, se gana por comparecencia.

Licitar es cada vez más exigente.



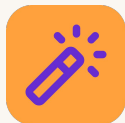
Pliegos más largos y complejos

Decenas de páginas de criterios, solvencia y requisitos técnicos por concurso.



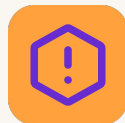
Plazos muy cortos

Días para decidir si presentarse y preparar toda la documentación.



Memorias técnicas que puntúan

La oferta económica ya no basta: gana quien mejor redacta la parte técnica.



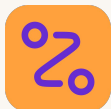
Errores que descalifican

Un requisito mal leído o un documento fuera de plazo tira meses de trabajo.



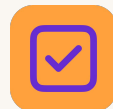
Cómo redactamos para ganar puntos.

Redactamos como consultor senior, no como asistente. El evaluador debe pensar: «esto lo ha escrito alguien que sabe».



Índice espejo

La propuesta sigue exactamente los criterios y subcriterios del pliego. Cada punto, donde el evaluador lo busca.



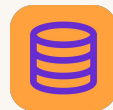
Trazabilidad

Cada afirmación se vincula a un requisito del pliego. Nada sobra, nada falta.



Orientación a puntuación

Se redacta para maximizar puntos: distinguir lo obligatorio de lo valorable y volcar el esfuerzo donde más puntúa.



Evidencia, no adjetivos

«Somos expertos» no vale: se demuestra con datos, casos comparables y anexos.

Los 7 apartados que puntúan.

La anatomía de una propuesta técnica ganadora, apartado por apartado.

1

Comprensión del reto

Interpretar el objeto del contrato, no resumirlo.

2

Enfoque de solución

Propuesta de valor aplicada a este reto concreto.

3

Metodología

Se construye «de dentro afuera»: qué lograr, actividades, fases.

EL QUE MÁS PUNTÚA

4

Plan de trabajo

La metodología bajada a tiempos, hitos y dependencias.

5

Equipo

Demostrar adecuación y complementariedad, no apilar CVs.

6

Experiencia relevante

Casos que prueban que podemos ejecutar ESTE contrato.

7

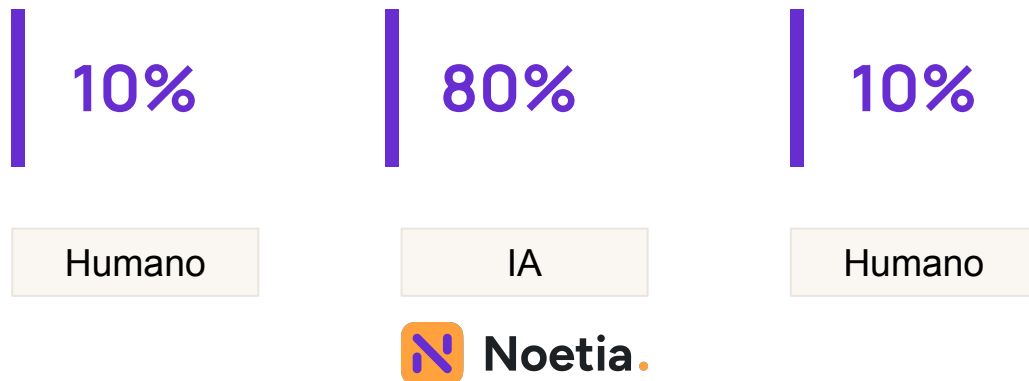
Valor añadido

Solo si suma puntos: concreto, creíble y medible.

Tono sobrio, técnico y verificable. Nunca un brochure.

Cómo usamos la IA.

La regla del 80-20 adaptada.



6. Demo.



Licitaciones en un click.



Suite de IA corporativa para licitaciones públicas.

Buscar correo

Activo

1 de muchas

Resumen general

- 6 oportunidades muy adecuadas para Mottum Analytica SL
- 2 oportunidades recomendadas para revisión humana
- 9616 licitaciones activas en total revisadas

🎉 ¡Todas abiertas y dentro de plazo para postulación!

Licitaciones seleccionadas

Migración del actual Cuadro de Mando de umivale Activa Very suitable

ID de la licitación: SER-25-0135-MEI

Entidad contratante: Gerencia umivale Activa, Mutua Colaboradora con la Seguridad Social número 3

Presupuesto: 896.783€

Lugar de ejecución: Madrid

Fecha de publicación: 07/12/2025

Fecha límite de presentación: 07/01/2026 a las 14:00:37

El contrato implica servicios de tecnologías de información y desarrollo de software, que son relevantes para la empresa.

[Analizar →](#) [Ver licitación →](#)

mantenimiento del sistema software integral del Consorcio Very

Evalúa solvencia en un click



Suite de IA corporativa para licitaciones públicas.



Mis licitaciones

→ Avanzar a Redacción

Mis Licitaciones > Evaluación

Guardada

Evaluación

Redacción

Simulación

Presentada

Resultado

Evaluar licitación

Pregunta sobre el pliego

REH DIP-BU-HUERTA DE REY-
Rehabilitación de inmueble para
vivienda en alquiler social en calle
GRUPO ESCOLAR 8.

Consejería de Medio Ambiente, Vivienda y
Ordenación del Territorio de la Junta de Castilla y
León

Evaluación

€ 79.936 €

01 de junio de 2026 · faltan 11 días

Ver licitación original

RECOMENDACIÓN

Go

Perfil 72% completo

Go — cumples todos los requisitos para presentar oferta a esta licitación.

X No Go

Go →

Descripción del proyecto

La Consejería de Medio Ambiente, Vivienda y Ordenación del Territorio de la Junta de Castilla y León contrata la rehabilitación de un inmueble ubicado en la calle Grupo Escolar 8, destinado a convertirse en vivienda para alquiler social. El proyecto busca mejorar las condiciones habitacionales para facilitar el acceso a una vivienda asequible.

Requisitos de elegibilidad

✓ Capacidad del empresario

El licitador debe ser persona física o jurídica con capacidad para contratar según la LCSP. Inscripción en ROLECE o equivalente.

Tu perfil: Inscrito en ROLECE, empresa legalmente constituida en España.

Pliego, Título I, cláusula 7; Anexo ROLECE.

✓ Solvencia económica y técnica

Eximida para contratos de obras de valor estimado inferior a 80.000 €. No se exige acreditación de solvencia económica ni técnica.

Tu perfil: Volumen de negocio muy superior al importe del contrato. Experiencia en contratos similares.

Informe propuesta inicio expediente, Documento 5, apartado 1; art. 159.6 LCSP.

Suite de IA corporativa para licitaciones públicas.



La interfaz de usuario de Noetia muestra la siguiente estructura:

- Barra superior:** Logo de Noetia, pestaña "Mis licitaciones" y botón "Avanzar a Simulación".
- Barra lateral izquierda:** Menú de navegación con secciones "DESCUBRIR" (Buscador, Alertas, Guardadas) y "TRABAJO" (Mis licitaciones - 5, Historial - 8). Sección "ORGANIZACIÓN" (Perfil licitador, Equipo).
- Panel central izquierdo:** Detalles de la licitación "Suministro matrícula 39507101 familia 3 - utiles y herramientas" de la Dirección General de Renfe Ingeniería y Mantenimiento Sociedad Mercantil Estatal, S.A. Incluye el valor "€ 7526 €" y un botón "Ver licitación original".
- Panel central derecho:** Área de redacción con pestañas "Guía" y "Chat".
 - Guía:** Texto introductorio sobre la memoria técnica y un índice propuesto para la memoria técnica.
 - Índice Propuesto para la Memoria Técnica:**
 - Introducción y Objeto del Contrato (5%)**
 - Breve presentación de la empresa y del objeto del suministro.
 - Referencia al expediente y a la matrícula/familia de útiles y herramientas.
 - Descripción Técnica de los Útiles y Herramientas Ofertados (35%)**
 - Relación detallada de los productos ofertados (referencias, características técnicas, homologaciones, cumplimiento de normativas aplicables).
 - Equivalencias y compatibilidad con el material móvil ferroviario de Renfe.
 - Fichas técnicas y documentación de producto.
 - Plan de Suministro y Plazos de Entrega (20%)**
 - Propuesta de calendario de entregas.
 - Descripción de la logística: embalaje, transporte, lugar y condiciones de entrega.
 - Compromiso de cumplimiento de plazos y penaliza es en caso de retraso.
 - Chat:** Mensaje de un asistente virtual: "Propón un índice detallado para la memoria técnica de esta licitación. Basa la estructura en los criterios de valoración y los requisitos del pliego, indicando el peso relativo sugerido para cada sección."
- Barra inferior:** Preguntas frecuentes (¿Cómo enfoco la metodología?, ¿Qué KPIs incluyo en seguimiento?, Resume los criterios de valoración técnica) y un campo de texto "Pregunta sobre esta licitación..." con un botón de envío.



Programa AESCAM × Noetia.

El Paquete AESCAM – incluido sin coste



Onboarding personalizado

Perfil, ámbito geográfico, umbrales y solvencia. Ves solo lo que encaja.



Alertas inteligentes a medida

Aviso de cada licitación relevante al publicarse, con análisis de encaje.



Análisis de encaje y elegibilidad

Adecuación al perfil y requisitos de solvencia para evaluar presentarse.
3 licitaciones máx.



Soporte prioritario

Canal preferente con tiempos de respuesta garantizados.



1 hora de asesoría experta

Con especialista en contratación pública sobre una licitación concreta.

Y para TODAS las asociadas



2 6 semanas

Prueba gratuita para conocer identificación y análisis de licitaciones antes de contratar.



-15 %

Descuento en el **Plan Pro anual** con el código NOETIA-AESCAM.

~~4.788~~ €/año >> 4.069 €/año

Oferta limitada · solo 10 primeras empresas · hasta 30 sep 2026

Cómo activarlo.

01

Abre tu cuenta gratuita

Regístrate sin coste en la plataforma Noetia Licitaciones desde noetia.io.

02

Solicita el Paquete AESCAM

Escribe a jl@noetia.io con el asunto “**SOY EMPRESA AESCAM**”.

03

Introduce el código NOETIA-AESCAM

Aplicalo al contratar para disfrutar del -15 % en el Plan Pro anual.

¿Hablamos? Te enseñamos Noetia con una licitación real – la tuya, si quieres.

hello@noetia.io
679 23 97 23 · noetia.io



José Luis Delgado Davara

jl@noetia.io

+34 679239723



es una startup certificada por:





¿Hablamos?

Te enseñamos Noetia con una licitación real — la tuya, si quieres.

[Reservar demo →](#)

noetia.io

José Luis Delgado · CEO

jl@noetia.io

Nicola Lombardi · COO

nlombardi@noetia.io